

alpha innotec entwickelt, produziert und vertreibt bereits seit 1998 innovative Qualitäts-Wärmepumpen „Made in Germany“. Als Marke der ait-deutschland GmbH gehört alpha innotec zu einem der europaweit führenden Unternehmen für Heiz-, Lüftungs- und Kühlsysteme.

Im Zuge der weiteren Expansion und zur Verstärkung des Vertriebsteams alpha innotec ist folgende Position zu besetzen:

**Gebietsverkaufsleiter  
Region Berlin-Brandenburg (m/w/d) –  
PLZ-Bereiche 12, 14, 15, 03, 14, 10, 16, 17, 19  
(Eberswalde, Fürstenwalde, Cottbus,  
Oranienburg, Neuruppin)  
– in Festanstellung –**



Begeisterte Menschen, die gemeinsam für die technologische Spitzenklasse unserer Produkte eintreten – das sind die Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter der ait-deutschland GmbH. Ihr Verhalten und die Orientierung an unseren Unternehmenswerten machen sie zum Erfolgsteam hinter unseren Marken.

*Wolfgang Herold, Leiter Vertrieb Heiztechnik*

#### **Aufgabengebiet**

- Verkauf, Akquise, Betreuung, Beratung unserer Kunden
- Verantwortung für Erfüllung von Absatz- und Umsatzzielen
- Jahresplanung von Umsatzbudget, Werbe- und Marketingmaßnahmen
- Tätigkeitsreporting, Angebotsbearbeitung / Angebotsverfolgung, CRM
- Technische Klärungen, Weiterbildungs- und Schulungsmaßnahmen
- Durchführung Präsentationen, Schulungen, Teilnahme an Messen

#### **Voraussetzungen**

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung mit Berufserfahrung, Meister, Techniker, Energieberater, Betriebswirt, Ing. Versorgungstechnik oder vergleichbar
- Berufserfahrung in der HSK Branche bevorzugt im Bereich Wärmepumpe
- Erfahrung im Vertrieb und im Umgang mit Kunden
- Sicheres und überzeugendes Auftreten im Umgang mit Kunden
- Kaufmännisches Geschick, Kommunikationsstärke, hohe Eigenmotivation sowie eigenständige und zielorientierte Arbeitsweise
- Gute Kenntnisse der gängigen Microsoft Office-Anwendungen, CRM wünschenswert

#### **Wir bieten**

- Unbefristeten Arbeitsvertrag mit guten Entwicklungsperspektiven
- Spannendes und sehr breites Aufgabengebiet
- Angenehmes Betriebsklima, flache Hierarchien, variable Arbeitszeiten
- Betriebliche Altersvorsorge, Fitness- und Gesundheitsförderung, Kantine
- Individuelle Förderung durch Fort- und Weiterbildung
- Im Rahmen der Außendiensttätigkeit Firmenfahrzeug und Arbeitsausstattung



Wenn Sie sich in dieser Stellenbeschreibung wiederfinden, freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme. Zeigen Sie auch dann Mut zur Bewerbung, wenn Ihr Profil der Beschreibung nicht vollumfänglich entspricht: Auch in diesem Fall finden wir Wege zum gemeinsamen Erfolg!

*Michael Riedl, Regionalvertriebsleiter*

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihrer Verfügbarkeit, Ihrer Einkommensvorstellung und Nennung der Referenznummer SV147 unter [www.ait-deutschland.eu/bewerbungsformular](http://www.ait-deutschland.eu/bewerbungsformular)



**Für weitere Fragen wenden Sie sich bitte an  
ait-deutschland GmbH  
Frau Heike Müller  
Industriestraße 3 | 95359 Kasendorf  
T +49 9228 / 9906-1166  
W [www.ait-deutschland.eu](http://www.ait-deutschland.eu)**

Ihre Bewerbung wird selbstverständlich absolut vertraulich behandelt!